



Réseau Essentiels

L'humain au cœur du business



LIVRET D'ACCUEIL

L'HUMAIN AU CŒUR DU BUSINESS



-  **Team Business**
-  **Bat'Immo**
-  **Com'Event**
-  **Théra'Coach**

SOMMAIRE



L'histoire du réseau

Nos Valeurs

Notre équipe

Qui fait quoi ?

Pourquoi intégrer le réseau Essentiels ?

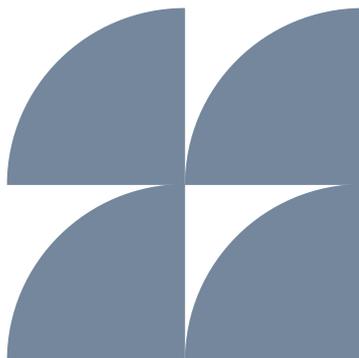
Rencontres et évènements

Nos outils

Les règles du jeu

Mémento nouvel adhérent

Nos offres



L'histoire du réseau :

Le réseau Essentiels à créé sa première team business à Saintes, en Charente Maritime, en novembre 2021. C'est durant la période Covid et les différents confinements qu'est venu l'idée à Gaël CLAMENS de créer le réseau Essentiels, en clin d'œil à la polémique des professionnels jugés comme étant essentiels ou non... Pour lui, le constat était sans appel, plus jamais un indépendant ne devait rester seul face à ses difficultés. Comment ? En développant un réseau, car l'union fait la force !

Il était indispensable de s'unir et travailler les uns avec les autres mais aussi de rendre accessible et permettre à chaque indépendant, commerçant et artisan de rejoindre un club d'entreprises en le démocratisant.



Gaël CLAMENS

Fondateur et directeur du
Réseau Essentiels France

2020

Création du Réseau Essentiels
par Gaël CLAMENS

Mai 2020

Sortie du premier
Essentiels, le Mag'

Septembre 2020

Création de la première
team business sur Saintes

Décembre 2020

3 clubs ouverts (Saintes,
Royan et Cognac)

Septembre 2024

Arrivée de l'application mobile
Essentiels Business Connect

Septembre 2024

Ouverture de
l'Essentiels Business School

L'objectif du réseau Essentiels est de mettre l'humain au cœur du business, de mieux se connaître pour mieux se recommander, car recommander c'est s'engager !

Partant de ces constats et de ces impératifs, il a fallu mettre en face des outils. C'est pourquoi nous proposons plusieurs formats de rencontres, en équipe, en individuel ou en interclubs. Nous proposons également des avantages à nos adhérents leur permettant de gagner du pouvoir d'achat et de la visibilité pour leur entreprise.

Au sein du réseau Essentiels, les adhérents viennent accélérer le processus de bouche à oreille, développer leur chiffre d'affaires grâce aux recommandations générées par le réseau, trouver des solutions à leurs problématiques de chef d'entreprise, partager leurs expériences positives comme négatives et créer de nouveaux liens.

Décembre 2021

Lancement du Club Avantages

Février 2023

1er speed meeting organisé à Saintes

Avril 2024

Ouverture de nos 1er Business club (Bat'Immo et Com'Event)

Mars 2024

Ouverture de notre 16e Team Business

Septembre 2023

Ouverture des Teams Business au niveau national

Réseau Essentiels France

6 CLUBS, 1 ADN COMMUN, DES OBJECTIFS DIFFÉRENTS !

Réseau
Essentiels
Team business

Équipes multi activités

Réseau
Essentiels
Bat'Immo

Équipes uniquement composées
de professionnels du secteur
bâtiment et immobilier

Réseau
Essentiels
Théra'Coach

Équipes uniquement composées
de professionnels du bien-être,
de la santé et du développement
personnel

Réseau
Essentiels
Com'Event

Équipes uniquement composées
de professionnels du Marketing,
de la communication et de
l'événementiel

Réseau
Essentiels
Con'For

Équipes uniquement composées
de professionnels consultants,
formateurs et coaches

Réseau
Essentiels
Business School

Équipes uniquement composées
d'entrepreneurs qui souhaitent
être formés aux codes du
réseautage et du business



Nos valeurs

CONVIVIALITÉ
SOLIDARITÉ
PARTAGE
SIMPLICITÉ
BIENVEILLANCE

LE RÉSEAU ESSENTIELS a plusieurs volontés :

- ✓ Rompre avec l'idée du coté «élitiste» de ce genre de structure, en créant un réseau différent.
- ✓ Rejoindre un club d'entreprises non pas par nécessité pour son business, avec des contraintes mais plutôt par plaisir.
- ✓ Enfin, rejoindre un club d'entreprises dans lequel on se sent bien, sans avoir la sensation d'être jugé ou qu'il y règne une atmosphère de compétition malsaine.





NOTRE EQUIPE

Réseau Essentiels



Gaël Clamens

Fondateur du Réseau Essentiels France / Gestion administrative / Gestion et organisation des événements / Gestion d'Essentiels, le Mag'
06 34 87 23 44 - gael@reseau-essentiels.com



Réseau Essentiels Team business

Jérôme Lévy

Coordinateur
Teams Business
06 03 56 16 99
j.levy@reseau-essentiels.com



Réseau Essentiels Business School

William Dauvel

Animateur
Essentiels Business School
06 65 48 01 29
william.dauvel@reseau-essentiels.com



Réseau Essentiels Bat'Immo

Alizée Mounier

Coordinatrice
Bat'Immo Business club
07 68 78 63 49
alizee.mounier@reseau-essentiels.com



Réseau Essentiels Com'Event

Vanessa Jans

Coordinatrice
Com'Event Business Club
06 85 68 21 56
vanessa.jans@reseau-essentiels.com



Réseau Essentiels Théra'Coach

Valérie Broni

Coordinatrice
Théra'Coach Business club
06 74 86 84 56
valerie.broni@reseau-essentiels.com



Réseau Essentiels Con'For

Olivier Broni

Coordinateur
Con'For Business Club
06 08 89 70 26
olivier.broni@reseau-essentiels.com



Philippe Bouveau

Directeur d'agence
(l'Yonne - Dpt 89)
06 28 34 52 66
p.bouveau@reseau-essentiels.com



Anne-Lise Guérin

Directrice d'agence
(Calvados - Dpt 14)
06 23 34 77 65
anne-lise.guerin@reseau-essentiels.com



Aurore Brostin Soto

Directrice d'agence
(Tarn - Dpt 81)
06 11 52 29 49
albi@reseau-essentiels.com



Sandrine Bonnard

Chargée de communication
Réseau Essentiels
06 31 76 45 46
communication@reseau-essentiels.com



QUI FAIT QUOI ?

Coordinateur :

En lien direct avec le Réseau Essentiels France, le coordinateur est le spécialiste de sa branche ! Il a pour mission de faire véhiculer les valeurs et procédures du Réseau Essentiels France. Il fédère les équipes, accompagne et anime les capitaines dont il a la charge (c'est à dire, tous les clubs n'ayant pas de directeur d'agence). Le coordinateur est un support à la formation et à l'ouverture de clubs pour les nouveaux directeurs d'agences. Il est également force de proposition dans l'apport de contenu des rencontres au sein du réseau.

Directeur d'agence :

En lien direct avec le Réseau Essentiels France, le directeur d'agence a pour mission de développer de manière autonome un groupement de clubs «Réseau Essentiels» au sein de son département ou du secteur qui lui aura été confié. Il fédère, accompagne et anime ses équipes localement en respectant l'offre proposé par le Réseau Essentiels France ainsi que dans le respect de ses valeurs.

Capitaine d'équipe :

Accompagné par son directeur d'agence ou coordinateur, le capitaine d'équipe a pour mission d'organiser et animer les rencontres mensuelles mais aussi de fédérer l'équipe qu'il anime.

RÔLE DU CAPITAINE D'ÉQUIPE

Le capitaine de Team est un adhérent comme un autre, il est investie en revanche d'une mission, celle de :

- ✓ Transmettre et remonter les informations entre l'équipe et le réseau
- ✓ Garantir de la cohésion de l'équipe et véhiculer les valeurs du réseau au sein de son équipe
- ✓ Communiquer et créer du lien entre les co-équipiers via les différents outils mis à disposition
- ✓ Organiser et Animer les différents rendez-vous mensuels
- ✓ Recruter de nouveaux co-équipiers

Pourquoi intégrer LE RÉSEAU ESSENTIELS ?

Parce que nous sommes convaincus que le succès d'un indépendant, commerçant ou artisan, dépend en grande partie de son réseau professionnel. Le Réseau Essentiels est un Club où l'humain est placé au cœur du Business, avec des valeurs fortes, qui met à votre disposition des outils pour vous aider à établir de nouveaux contacts, à nouer des partenariats durables et à développer votre chiffre d'affaires.

Rejoindre un club d'entrepreneurs permet de briser la solitude, de discuter avec d'autres chefs d'entreprises, de bénéficier de l'expérience et des conseils des autres membres, d'agrandir son réseau et de développer ses compétences. Grâce à la force du réseau, tu mets un coup d'accélérateur à ton activité !



LES RENCONTRES



Teams Business

Ton Equipe est composée de 25 pers max

FRÉQUENCE : Rendez-vous 1x par mois + 1 Face à Face / mois

OBJECTIFS : Créer de véritables liens entre co-équipiers, mieux se connaître pour mieux se recommander et travailler sur des projets communs. Ces rencontres sont essentiellement tournées business, avec beaucoup de convivialité et de bienveillance.

Branches Spécifiques

Ton équipe est composée de professionnels du même secteur d'activité que toi.

FRÉQUENCE : Rendez-vous 1 à 2x par mois + 1 face à face / mois

OBJECTIFS : Créer de véritables synergies entre professionnels du même secteur d'activité, échanger sur les problématiques métier, partager les bonnes pratiques et créer de véritables partenariats et échanges commerciaux.



Essentiels Business School

Ton équipe est composée d'entrepreneurs ou de professionnels souhaitant acquérir les réflexes de la recommandation et du réseautage.

FRÉQUENCE : Parcours d'un an ! Rendez-vous 1x par mois en visio + 2 à 3 rendez vous par an, en présentiel au sein de nos équipes existantes

OBJECTIFS : Adopter les «codes» de la recommandation et du réseautage. S'approprier les outils du Réseau Essentiels et gagner en efficacité professionnel.





Les Face à Face

FRÉQUENCE : 1 x par mois

OBJECTIFS : Prendre le temps d'échanger lors d'un rendez-vous individuel avec un co-équipier, s'imprégner et s'immerger dans l'univers de l'autre pour mieux se connaître et mieux se recommander.



LES ÉVÉNEMENTS

Les Ateliers

FRÉQUENCE : jusqu'à 4 x par an, en rencontre interclubs et ouvert à tous !

OBJECTIFS : T'initier, t'informer et rester à la page sur différents thèmes. Vente, marketing et communication, administratif et gestion, etc...

Les webinaires

FRÉQUENCE : 1 à 2 webinaires par mois (replay disponibles)

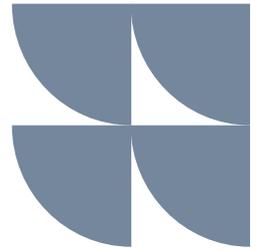
OBJECTIFS : T'initier, t'informer et rester à la page sur différents thèmes. Vente, marketing et communication, administratif et gestion, etc...

Les speed meeting

FRÉQUENCE : 2 x par an, en rencontre interclubs et ouvert à tous !

OBJECTIFS : Rencontrer un maximum de professionnels sur un format dynamique afin de développer son réseau de partenaires et réaliser de nouvelles opportunités d'affaires.

Réseau Essentiels Le mag'



OBJECTIFS :

S'INFORMER, COMMUNIQUER ET SE RECOMMANDER !



1 Magazine Interclubs

3 éditions par an

Distribué à plusieurs exemplaires pour chaque adhérent et sur chaque club en version papier

Diffusé sur calaméo.fr, notre site internet www.reseau-essentiels.com et les réseaux sociaux.

Possibilité de réaliser votre publicité sur différents formats (en option)



Réseau **Essentiels** Club **Avantage**

LE CLUB AVANTAGES ESSENTIELS **Le CE des indépendants !**

essentiels.leclubavantages.com

En tant qu'adhérent du réseau Essentiels, propose une offre et soit visible par plus d'une 50aine de CE en France utilisant notre plateforme.

- ✓ Un accès tout au long de l'année à des milliers d'offres à tarif CE !
- ✓ + 100 000 avantages
- ✓ + 1200 partenaires locaux et nationaux
- ✓ Vous bénéficiez de ces offres sans limite et vous pouvez en faire profiter vos proches !
- ✓ Aucun frais de port ne vous sera facturé !

Cinémas

Spectacles

Alimentaire

Billetterie

Electroménager

Thalassos

Weekend

Zoos

Parcs d'attractions

Voyages

Commerçants

Sorties





Essentiels Juridique

My Essentiels Juridique est un service optionnel qui permet aux adhérents du réseau de bénéficier de l'assistance juridique d'un Avocat pendant un an. Cette assistance est assurée par nos deux Cabinets partenaires :



BOUILLONNEC ■ BUISSON

LEX VALORYS AVOCATS

Contentieux en droit commercial et privé



— AVOCATS —

TGS FRANCE AVOCATS

Conseil en droit fiscal, droit des sociétés, contrats et droit commercial

My Essentiels Juridique ça fonctionne comment ?

Il vous suffit d'adresser une demande de consultation par mail à l'adresse suivante : juridique@reseau-essentiels.com ou en utilisant le formulaire de contact ci-dessous, en indiquant le sujet pour lequel vous souhaitez consulter un professionnel (question fiscale, droit des sociétés, rédaction de statuts, contrats, difficulté de paiement rencontrée avec un client, un fournisseur, etc.).

Nos partenaires vous rappellent sous 24 heures hors week-end, mois d'août et jours fériés.

My Essentiels Juridique ça coûte combien ?

My Essentiels Juridique se décline en plusieurs formules selon le budget et les besoins de chacun, pour toute information à ce sujet, veuillez nous contacter à contact@reseau-essentiels.com ou au 06.34.87.23.44

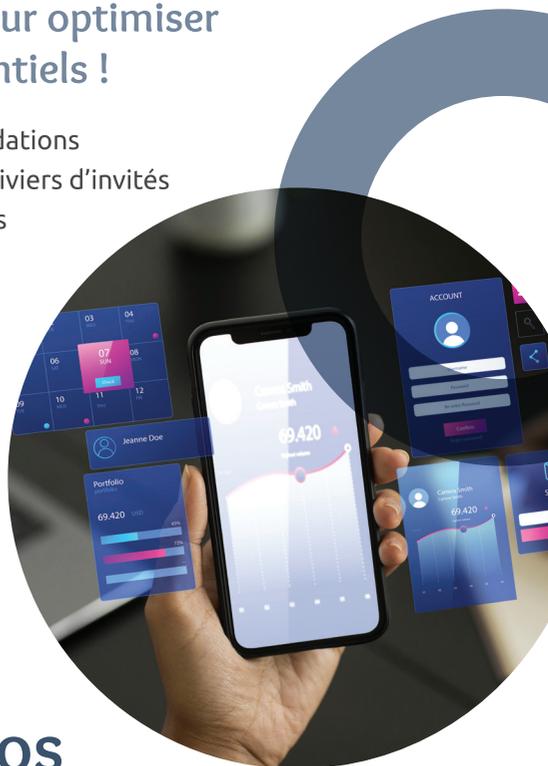
** Toute matière non mentionnée ci-dessus est exclue du service proposé. Nos partenaires n'interviennent pas en conseil social.*

My Essentiels Juridique n'est pas une assurance (assistance, protection juridique). C'est une plateforme de conseil qui permet aux adhérents d'obtenir des informations juridiques, voir une ou deux mises en demeure) moyennant un abonnement.

Essentiels Business Connect

Ton outils incontournable pour optimiser ton adhésion au réseau Essentiels !

- Recommandations et suivi des recommandations
- Gestion des invitations aux événements/ viviers d'invités
- Podium Best recommandations, invitations
- Compte rendu des réunions
- Statistiques de présences aux réunions
- Annuaire des membres
- Agenda des événements
- Conférences et webinaires
- Forum
- Messagerie privée
- Suivi du CA
- Gestion des récompenses



L'annuaire des pros

Tu as un besoin ? Tu recherches un professionnel dans le domaine du bâtiment, du bien-être, un commerçant ou un service ? Retrouve toutes les professions de nos adhérents en un clic sur notre annuaire des pros !

Tu fais partie du réseau ? Partage les coordonnées de ton entreprise en créant ton annonce dans notre annuaire pour être facilement retrouvé !

Essentiels Smart Connect

Opte pour ta carte de visite 100% digitale !

Écologique et économique, l'Essentiels Smart Connect est l'outil pour booster ton réseau. Partage tes coordonnées en quelques secondes avec d'autres professionnels grâce à notre carte de visite 100% connectée !

Les règles du jeu

DU RÉSEAU ESSENTIELS

- 1 Je m'engage à garder confidentiel le contenu des échanges entre les adhérents du Réseau Essentiels
- 2 J'informe de ma présence ou non aux rendez-vous via le lien d'inscription que je reçois par mail ou sur le groupe whatsapp
- 3 J'invite d'autres professionnels à découvrir le réseau lors des rencontres mensuelles.
- 4 Chaque invité ne peut assister qu'à une seule rencontre découverte
- 5 Je m'engage à respecter mes co-équipiers et véhiculer les valeurs du réseau
- 6 Je recommande un maximum mes co-équipiers lorsque j'en ai l'opportunité
- 7 Je participe et je suis actif à la vie du réseau en communiquant sur le groupe whatsapp, en partageant les publications de mes co-équipiers sur les réseaux sociaux, en étant force de proposition dans le but de faire évoluer le réseau
- 8 Je réalise mes face à face programmés avec mes co-équipiers
- 9 Je vais jusqu'au bout de mon adhésion pour une durée d'un an. Si je souhaite mettre un terme à cet engagement, je réglerais 30% du restant dû de ma facture (si paiement mensualisé). Si paiement annualisé, aucun remboursement ne sera effectué.
- 10 Mon droit de veto s'annule dès lors où l'une des règles du jeu n'est pas respectée





Mémo à faire dès mon adhésion **AU RÉSEAU ESSENTIELS**

✓ J'envoie mon nom, prénom, nom de mon entreprise et la team que je rejoins ainsi que ma photo à **communication@reseau-essentiels.com** pour la mise en ligne de mon portrait au sein du site internet.

✓ Je référence mon entreprise dans l'annuaire des pros et je renseigne mon profil dans l'annuaire des adhérents

✓ Je me présente à l'équipe lors de mon intégration sur les groupes Whatsapp

✓ Si je ne reçois pas mes identifiants pour le club avantages dans le mois de mon adhésion, j'envoie un mail à **gael@reseau-essentiels.com**

✓ Je m'assure d'avoir à ma connaissance le code promo pour bénéficier de la gratuité des événements (speed meeting, ateliers, etc)

✓ Je m'assure d'avoir mis en place le virement ou prélèvement automatique afin d'être à jour de mon échéancier de paiement en cas de règlement mensualisé. En cas de règlement annualisé, j'assure de solder ma facture à la date indiquée sur ma facture.

Offres Réseau Essentiels France

Format Confort clubs 1 Rdv / mois

	Business School <i>(parcours d'un an)</i>	Starter	
Intégration 1 équipe (RDV mensuels + face à face) <i>Accès aux groupes whatsapp et apéros inclus</i>			
Référencement sur l'annuaire pros			
Essentiels Business Connect			
Webinaires			
Ateliers			
Speed Meeting			
Club Avantages			
1 Portrait d'adhérent ou conseil de pro dans le mag'			
1 demi page dans le Mag'			
Essentiels Smartconnect			
Compte individuel sur l'app Essentiels Business Connect			
Prix adhésion mensualisé	39€ HT	69€ HT	
Prix adhésion annualisé	468€ HT	828€ HT	

Format Dynamique clubs 2 Rdv / mois

Prix adhésion mensualisé	39€ HT	99€ HT	
Prix adhésion annualisé	468€ HT	1188€ HT	

Essentiels

Premium

Options

	
	
	
	
	
	
	
	
	
	
	
	
99€ HT	129€ HT
1188€ HT	1548€ HT

Ateliers	30€ / atelier
Speed Meeting	30€ / speed meeting
Club Avantages	10€ ^{HT} / mois
Essentiels Juridique 1	10€ ^{HT} / mois
Essentiels Juridique 2	16€ ^{HT} / mois
Essentiels Juridique 3	15€ ^{HT} / mois
Essentiels Juridique 4	29€ ^{HT} / mois
Essentiels Smartconnect	59€ ^{HT}
Compte individuel sur l'app Essentiels Business Connect	14,90€ / mois
Publicité Magazine	de 80€ ^{HT} à 500€ ^{HT} en fonction du format
Ajout 1 équipe	500€ ^{HT} / an
Offre duo	300€ ^{HT} / an

Une multitude de passerelles pour un maximum de Business

Engagement 2 ans = 10€ HT /mois de remise
Engagement 3 ans = 20€ HT /mois de remise
(Valable uniquement sur les adhésions)

129€ HT	149€ HT
1548€ HT	1788€ HT



NOTRE OBJECTIF ?

Devenir Le réseau d'affaires référent localement,
répondant aux besoins de chaque entreprise,
adapté et accessible pour chaque entrepreneur !

100% Convivialité
100% Bienveillance
100% Business

Pour cela, nous avons besoin de toi et de chacun
de nos adhérents, alors n'hésite pas à inviter des
professionnels de ton entourage à découvrir le
Réseau Essentiels, à en parler autour de toi et à
partager nos publications sur tes réseaux sociaux !



Tu souhaites avoir plus d'informations sur
le réseau Essentiels ?

Tu souhaites nous rejoindre et connaître nos tarifs ?

Tu n'as pas encore de Team Business présente sur
ton secteur et tu souhaites en créer une et vivre
l'aventure du réseau Essentiels ?



CONTACTE NOUS

Direction Réseau Essentiels France
Gaël CLAMENS

06 34 87 23 44

www.reseau-essentiels.com

 Réseau Essentiels France



Mon capitaine de Team Business

Nom prénom :

tel :

mail :



Réseau Essentiels

SUIS-NOUS SUR NOS RÉSEAUX SOCIAUX ET
NOTRE SITE INTERNET

WWW.RESEAU-ESSENTIELS.COM

