



L'humain au cœur
du Business



Pourquoi intégrer un réseau ?



Rompre avec
l'isolement



Échanger



Apprendre



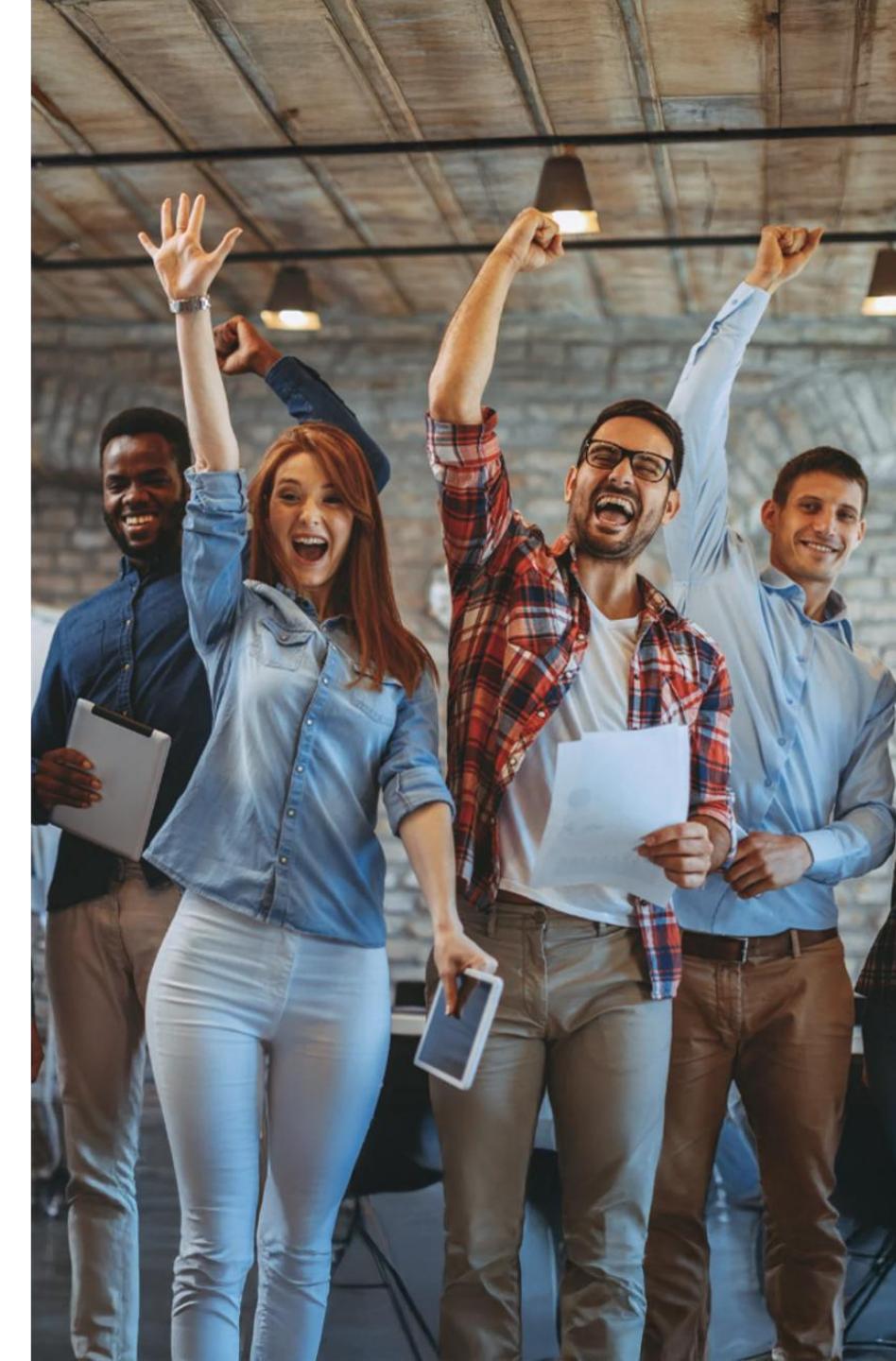
Créer du lien



Partager les
bonnes pratiques



Faire du business





Réseau Essentiels France

- ✓ Un concept créé en 2020 par Gaël CLAMENS dédié au indépendants, TPE, PME où l'humain est au cœur du business.
- ✓ Un concept de réseautage axé sur les valeurs humaines et accessible à tous. Où le plaisir et la flexibilité prime sur la contrainte et la nécessité pour développer son business.
- ✓ Un réseau axé sur les valeurs humaines, et accessible à tous.



Essentiels France

en quelques chiffres

Présents sur 7 départements

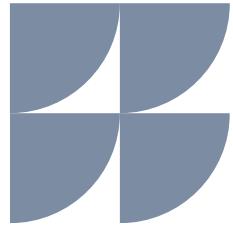
21 clubs actifs

+250 Adhérents à ce jour

95% de taux de satisfaction

Plus qu'un club, Essentiels France c'est un réseau où les passerelles entre les clubs sont illimitées





Nos Clubs Actifs





Nos valeurs



Engagement

Participation aux rencontres, volonté de faire grandir l'équipe



Partage

Bonne humeur
Bonnes pratiques
Réussites et difficultés
On donne avant de recevoir !



Solidarité

Entraide
Recommandation entre les membres



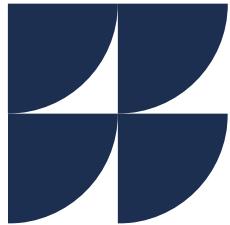
Simplicité

Venez comme vous êtes !



Convivialité

Pour le côté apéro !



Nos outils

Réseau
Essentiels

Rencontres
entre pros

Essentiels
Business Connect

Application
mobile

Essentiels
Avantages

Plateforme CSE

Essentiels
Le mag'

Magazine de
communication,
d'information et de
recommandation



Rencontres mensuelles

Essentiels Business club

- **1 réunion mensuelle** en format afterwork d'une durée de 2h et suivi d'un moment de convivialité et de partage + 1 rdv informel proposé le midi 1 fois par mois sur la base du volontariat.
- Des équipes composées d'une vingtaine d'adhérents
- **Objectifs principaux des Teams Business :**
Mieux se connaître pour mieux se recommander, développer son réseau et ses partenaires, booster son CA.
- **Objectifs principaux des branches spécifiques :**
Travailler en Co-développement, développer son réseau de partenaires au sein de son secteur d'activité, échanger sur des thématiques métier, développer son activité

Essentiels
Team business

Essentiels
Bat'Immo

Essentiels
Con'For

Face à Face

Fréquence :

- 1 face à face par mois

Objectifs :

- Prendre le temps d'échanger lors d'un rendez-vous individuel avec un de ses co-équipiers.
- S'imprégner et s'immerger dans l'univers de l'autre pour mieux se connaître et mieux se recommander.

Rendez-vous
individuel

Sur un temps
choisi





Ordre du jour type

Team Business

- Accueil des nouveaux, annonces des départs et renouvellements
- Tour de table
- Infos Réseau
- Face à Face
- Zoom Sur...
- Pitch élévator
- Point recos
- Echanges sur le Thème du mois
- Défi du capi ou libre échange



Ateliers

Fréquence : (présentiel)

- 1 atelier / an par département minimum
- Rencontres interclubs
- Durée 2H

Objectifs :

- Objectif, créer du lien, renforcer la cohésion d'équipe au travers d'atelier participatifs et ludique,

Rdv interclubs



Speed Meeting

Fréquence :

- 1 speed meetings / an par département minimum

Objectifs :

- Rencontre interclubs
- Découvrir les adhérents des autres clubs de son territoire.
- Ouvert à tous !

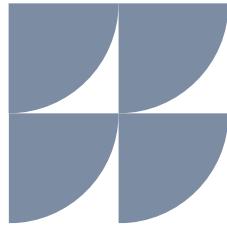
Rencontres entre professionnels pour créer du lien et du business.





Rôle du capitaine Essentiels Team business

- ✓ Transmission et remontée des informations entre l'équipe et le réseau.
- ✓ Garant de la cohésion de l'équipe et du maintien des valeurs du club.
- ✓ Communication et maintien du lien entre les co-équipiers via les différents outils mis à disposition.
- ✓ Organisation et Animation des Rendez-vous mensuels.
- ✓ Recrutement de nouveaux co-équipiers.



Les règles du jeu de l'Essentiels Team Business

- 1 Je m'engage à garder confidentiel le contenu des échanges entre les adhérents du Réseau Essentiels
- 2 J'informe de ma présence ou non aux rendez-vous via le lien d'inscription. Je le reçois par mail ou sur le groupe WhatsApp.
- 3 Je coopte d'autres professionnels à découvrir le club lors des rendez-vous mensuels Essentiels Team Business.
- 4 Chaque invité ne peut assister qu'à une seule rencontre découverte.
- 5 Je m'engage à respecter mes co-équipiers et à véhiculer les valeurs du club.
- 6 Je recommande un maximum mes co-équipiers lorsque j'en ai l'opportunité.
- 7 Je participe et je suis actif à la vie du club en communiquant sur le groupe WhatsApp, en partageant les publications de mes co-équipiers sur les réseaux sociaux, en étant force de proposition dans le but de faire évoluer le club.
- 8 Je réalise mes face à face programmés avec mes co-équipiers.
- 9 Je vais jusqu'au bout de mon adhésion pour une durée d'un an. Si je souhaite mettre un terme à cet engagement, je réglerai 30% du restant dû de ma facture.



Ton outil incontournable pour optimiser ton adhésion au réseau Essentiels !

LES FONCTIONNALITÉS :

- Annuaire des membres
- Agenda des événements
- Inscription et invitations aux événements
- Suivi et envoie de recommandations
- Podiums et statistiques





Le CE des indépendants !

Des offres exclusives et locales réservées aux adhérents du Réseau Essentiels

Une plateforme collaborative :

- Des partenariats à la fois nationaux et locaux
- Chaque adhérent peut proposer une offre découverte ou permanente
- Possibilité de suggérer des partenaires locaux à intégrer à la plateforme

Chaque ville dispose d'un référent partenariats dédié, chargé de développer les offres et de répondre au plus près des besoins des membres.



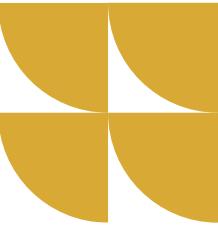
Essentiels, Le Mag' des entrepreneurs

Communication Information Recommandation

- ✓ 1 Seul Magazine
- ✓ 2 à 3 Editions / an
- ✓ Distribué en version papier et diffusion en version numérique
- ✓ 3 formats de communication :
 - Conseils de pros
 - Portraits d'entrepreneurs
 - Espaces publicitaires
- ✓ Trombinoscope des adhérents à l'intérieur de chaque édition



En résumé



Mieux se connaître pour mieux se recommander
Avec nos rencontres Face à Face et Team Business

Des passerelles entre les clubs

Essentiels Avantages
pour gagner en pouvoir d'achat

Des évènements interclubs
Pour développer davantage votre réseau

Une dynamique d'équipe
dans un esprit convivial et bienveillant

Essentiels le Mag'

Essentiels Business Connect
pour piloter votre réseautage et tirer toute la quintessence du réseau

Nos réseaux sociaux locaux
pour gagner en visibilité

Réseau
Essentiels
FRANCE

Offre Réseau Essentiels France

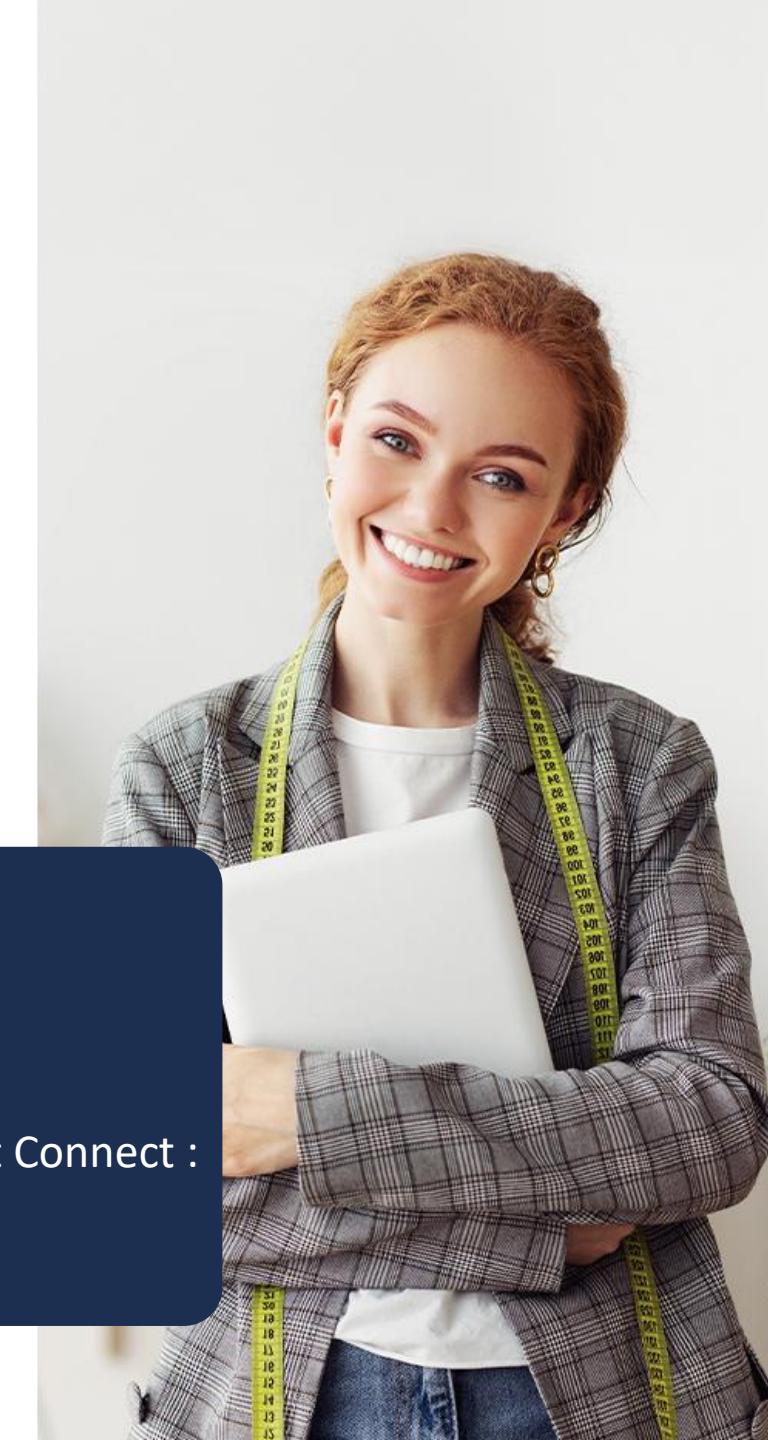
Tarif 99€ HT / mois ou 1089€ HT / an
(frais de gestion inclus)

- ✓ Accès illimité aux rencontres hors de son équipe au sein du Réseau Essentiels
(sous réserve d'éligibilité et pas plus de 2x / an / club)
- ✓ Intégration 1 team (12 rencontres / an + face à face)
- ✓ Référencement sur l'annuaire des pros
- ✓ Accès à Essentiels Business Connect
- ✓ Présence dans le trombinoscope Essentiels le mag'
- ✓ Accès à la plateforme Avantages Essentiels
- ✓ Accès illimité aux speed meeting
- ✓ Accès illimité aux ateliers
- ✓ 1 verre apéritif inclus lors de chaque événement

Options :

Ajout 1 Team :
500€ HT / an

Essentiels Smart Connect :
59€ HT





Réseau **Essentiels**

Merci pour votre participation !