

Réseau  
**Essentiels**  
— F R A N C E —

L'humain au cœur  
du Business





## Réseau Essentiels France

---

- ✔ Un concept créé en 2020 par Gaël CLAMENS dédié au indépendants, TPE, PME où l'humain est au cœur du business.
- ✔ Un concept de réseautage axé sur les valeurs humaines et accessible à tous. Où le plaisir et la flexibilité prime sur la contrainte et la nécessité pour développer son business.
- ✔ Un réseau axé sur les valeurs humaines, et accessible à tous.

# Le réseau Essentiels répond à 2 besoins

---

✓ Rompre avec la solitude et l'isolement du chef(fe) d'entreprise. Indépendant(e) mais pas seul(e) !

✓ Accélérer le processus de bouche à oreille par le biais de la recommandation qualifiée

CRÉER DU LIEN,  
PARTAGER,  
APPRENDRE  
ENTRE LES MEMBRES





# Essentiels France

en quelques chiffres

---

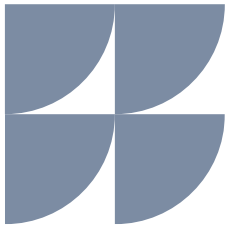
Présents sur 6 départements

19 clubs actifs

+ de 200 Adhérents

Plus qu'un club, Essentiels France c'est un réseau où les passerelles entre les clubs sont illimitées

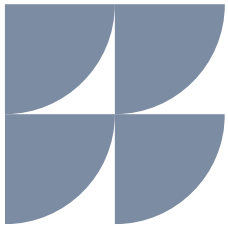




# Nos Clubs Actifs

---





# Organisation du Réseau

---

## Réseau Essentiels France



**Gaël Clamens :**  
fondateur et CEO



**Pauline Menant :**  
assistante de direction



**Sandrine Bonnard :**  
chargée de communication



**Francesca Ruault :**  
chargée de communication  
sur les Réseaux Sociaux

## 6 clubs franchisés



**Jérôme Levy :**  
Angoulême, Bordeaux Rive Gauche,  
Bordeaux Bassin des lumières, Libourne



**Maureen Chahed :**  
Niort et Bat'Immo Niort

## 13 clubs rattachés directement au Réseau

Chaque club est géré par un animateur commercial.

Un à deux capitaines d'équipe est chargé d'organiser et animer les rencontres.



# Nos valeurs



## Engagement

Participation aux rencontres, volonté de faire grandir l'équipe



## Partage

Bonne humeur  
Bonnes pratiques  
Réussites et difficultés  
On donne avant de recevoir  
!



## Solidarité

Entraide  
Recommandation entre les membres



## Simplicité

Venez comme vous êtes !



## Convivialité

Pour le côté apéro !



# Nos outils

---

Réseau  
**Essentiels**

**Rencontres  
entre pros**

**Essentiels**  
Business Connect

**Application  
mobile**

**Essentiels**  
Avantages

**Plateforme CSE**

**Essentiels**  
Le mag'

**Magazine de  
communication,  
d'information et de  
recommandation**



Rencontres mensuelles

## Essentiels Business club

---

- **1 réunion mensuelle** en format afterwork d'une durée de 2h et suivi d'un moment de convivialité et de partage + 1 rdv informel proposé le midi 1 fois par mois sur la base du volontariat.
- Des équipes composées d'une vingtaine d'adhérents
- **Objectifs principaux des Teams Business :**  
Mieux se connaître pour mieux se recommander, développer son réseau et ses partenaires, booster son CA.
- **Objectifs principaux des branches spécifiques :**  
Travailler en Co-développement, développer son réseau de partenaires au sein de son secteur d'activité, échanger sur des thématiques métier, développer son activité

**Essentiels**  
Team business

**Essentiels**  
Bat'Immo

## Face à Face

---

### Fréquence :

- 1 face à face par mois

### Objectifs :

- Prendre le temps d'échanger lors d'un rendez-vous individuel avec un de ses co-équipiers.
- S'imprégner et s'immerger dans l'univers de l'autre pour mieux se connaître et mieux se recommander.

Rendez-vous  
individuel

Sur un temps  
choisi



# Ordre du jour type

## Team Business

---

- Tour de table des invités - 1min / invité (ce que tu fais, invité par qui, ce que tu peux apporter au groupe, ce que le groupe peut t'apporter)
- Tour de table des adhérents - 30sec / adhérent (Ce que tu viens chercher ce soir)  
Création des face à face (préparé en amont de la réunion par les capis) : 5min
- Infos Réseau : 5min
- Défi du Capi : 5 - 10min  
.....
- Zoom sur - 15min : Questions / Réponses : 10min
- Ou Interview du mois en 6 questions + Portrait chinois  
.....
- Point recos - 30min : Merci pour le business, Qui connaît quelqu'un qui ?, Engagements, Boost du mois
- Ou Pitch élévator V2 - 30min : Mini groupes de 3-4 personnes  
.....
- Thématique du mois : 30min
- 15min d'intervention - 15min de Débat
- Ou Libre échange : 30min



Rencontres et ateliers

# Speed Meeting

---

## Fréquence :

- 1 speed meetings / an par département minimum

## Objectifs :

- Rencontre interclubs
- Découvrir les adhérents des autres clubs de son territoire.
- Ouvert à tous !

Rencontres entre professionnels pour créer du lien et du business.



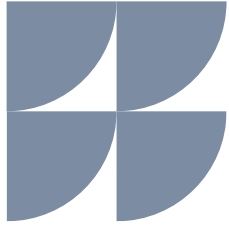
# Rôle du capitaine

## Essentiels Team business

---

- ✔️ Transmission et remontée des informations entre l'équipe et le réseau.
- ✔️ Garant de la cohésion de l'équipe et du maintien des valeurs du club.
- ✔️ Communication et maintien du lien entre les co-équipiers via les différents outils mis à disposition.
- ✔️ Organisation et Animation des Rendez-vous mensuels.
- ✔️ Recrutement de nouveaux co-équipiers.





# Les règles du jeu de l'Essentiels Team Business

---

- 1 Je m'engage à garder confidentiel le contenu des échanges entre les adhérents du Réseau Essentiels
- 2 J'informe de ma présence ou non aux rendez-vous via le lien d'inscription. Je le reçois par mail ou sur le groupe WhatsApp.
- 3 Je coopte d'autres professionnels à découvrir le club lors des rendez-vous mensuels Essentiels Team Business.
- 4 Chaque invité ne peut assister qu'à une seule rencontre découverte.
- 5 Je m'engage à respecter mes co-équipiers et à véhiculer les valeurs du club.
- 6 Je recommande un maximum mes co-équipiers lorsque j'en ai l'opportunité.
- 7 Je participe et je suis actif à la vie du club en communiquant sur le groupe WhatsApp, en partageant les publications de mes co-équipiers sur les réseaux sociaux, en étant force de proposition dans le but de faire évoluer le club.
- 8 Je réalise mes face à face programmés avec mes co-équipiers.
- 9 Je vais jusqu'au bout de mon adhésion pour une durée d'un an. Si je souhaite mettre un terme à cet engagement, je réglerai 30% du restant dû de ma facture.

Ton outil incontournable pour optimiser ton adhésion au réseau Essentiels !

## LES FONCTIONNALITÉS :

- Annuaire des membres
- Agenda des événements
- Inscription et invitations aux événements
- Suivi et envoie de recommandations
- Podiums et statistiques



# Essentiels Avantages

Le CE des indépendants !

## Des offres exclusives et locales réservées aux adhérents du Réseau Essentiels

Une plateforme collaborative :

- Des partenariats à la fois nationaux et locaux
- Chaque adhérent peut proposer une offre découverte ou permanente
- Possibilité de suggérer des partenaires locaux à intégrer à la plateforme

Chaque ville dispose d'un référent partenariats dédié, chargé de développer les offres et de répondre au plus près des besoins des membres.



Beauté & bien-être

Sorties & loisirs

Bars & restaurants

Vie pratique & services

Offres pro à pro

Shopping & bons plans du quotidien

# Essentiels, Le Mag' des entrepreneurs

## Communication Information Recommandation

- ✔ 2 Editions / an
- ✔ Distribué en version papier et diffusion en version numérique
- ✔ 4 formats de communication :
  - Portrait d'adhérents
  - Conseils de pros
  - Espaces publicitaires
  - Coupons réduc'
- ✔ Trombinoscope des adhérents à l'intérieur de chaque édition



# Offre Réseau Essentiels France

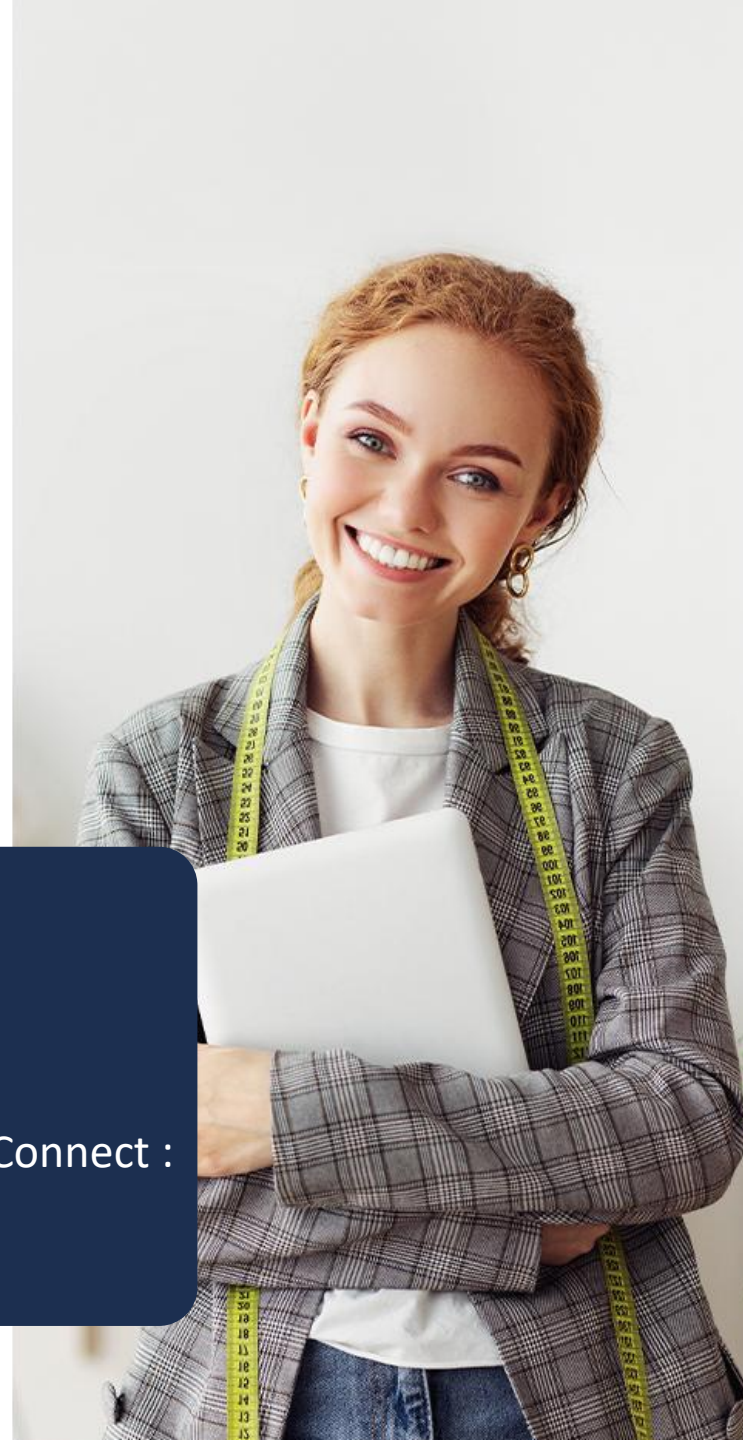
Tarif 99€ HT / mois ou 1089€ HT / an  
*(frais de gestion inclus)*

- ✓ Accès illimité aux rencontres hors de son équipe au sein du Réseau Essentiels *(sous réserve d'éligibilité et pas plus de 2x / an / club)*
- ✓ Intégration 1 team (12 rencontres / an + face à face)
- ✓ Référencement sur l'annuaire des pros
- ✓ Accès à Essentiels Business Connect
- ✓ Présence dans le trombinoscope Essentiels le mag'
- ✓ Accès à la plateforme Avantages Essentiels
- ✓ Accès illimité aux speed meeting
- ✓ Accès aux ateliers en visio en illimité
- ✓ 1 verre apéritif inclus lors de chaque événement

## Options :

Ajout 1 Team :  
500€ HT / an

Essentiels Smart Connect :  
59€ HT





# Réseau Essentiels

**Merci pour votre participation !**